

# LA NOUVELLE revue du courtage

## La parole du Président

### Chers adhérents,

La révolution technologique continue de s'accélérer, et l'intelligence artificielle (IA) est au cœur de cette transformation. Dans mon dernier édito, je vous ai parlé de l'impact de l'IA sur notre industrie et de la manière dont elle façonne déjà notre façon de travailler. Aujourd'hui, je souhaite approfondir cette réflexion et explorer les opportunités et les défis que l'IA présente pour les courtiers en assurances.

L'IA n'est pas seulement un outil pour optimiser les processus et améliorer l'efficacité. Elle est une force motrice qui peut nous permettre de repenser et de réinventer notre métier. En utilisant l'IA pour analyser les données et comprendre les besoins des clients, nous pouvons créer des produits d'assurance plus personnalisés et plus adaptés. Nous pouvons également utiliser l'IA pour améliorer la gestion des sinistres, en rendant le processus plus rapide et plus précis.



**Laurent Devorsine**  
Président PLANETE CSCA Grand-Ouest

“

*C'est notre responsabilité de répondre à ces questions et de nous préparer à cette nouvelle ère.*

Mais ces opportunités ne viennent pas sans défis. L'IA soulève des questions éthiques et organisationnelles. Comment nous assurer que l'IA est utilisée de manière responsable et éthique ? Comment maintenir la relation de confiance entre le courtier et le client dans un monde où l'IA joue un rôle de plus en plus important ?

C'est notre responsabilité, en tant que professionnels du courtage en assurances, de répondre à ces questions et de nous préparer à cette nouvelle ère. Nous devons continuer à nous former, à comprendre ces nouvelles technologies, et à réfléchir à l'avenir de notre profession.

L'IA n'est pas une menace, mais une opportunité. Si nous nous préparons correctement, si nous comprenons comment utiliser ces nouvelles technologies à notre avantage, nous pouvons non seulement survivre, mais aussi prospérer dans ce nouvel environnement.

Ensemble, nous devons relever ce défi. L'avenir de nos cabinets dépend de notre capacité à évoluer et à nous adapter. Je suis convaincu que nous sommes à la hauteur de ce défi, et je suis impatient de travailler avec vous pour construire un avenir meilleur et plus innovant pour notre industrie.

Confraternellement.

*PS : 100 % de cet édito a été réalisé grâce à Chat GPT. Cela m'a pris moins de 5mn et c'est la première version de son travail. Il est IMPERATIF que chacun d'entre vous essaye ce nouvel outil pour prendre conscience de la révolution*

DEMAIN COMME HIER  
NOUS SERONS  
TOUJOURS À VOS CÔTÉS



Le courtier est au cœur de chacune de nos actions. C'est ce qui fait et fera toujours toute la différence.

Albingia, compagnie d'assurance française indépendante spécialiste des risques d'entreprises, a choisi de ne travailler qu'avec les courtiers.

Depuis 60 ans, les équipes expertes et passionnées les accompagnent partout en France en leur apportant des solutions sur mesure.

[albingia.fr](http://albingia.fr)

## **GREEN CONNECT :** **votre allié pour ne plus** **avoir à choisir entre** **audiovisuel et RSE**

*Green Connect est un intégrateur de solutions audiovisuelles responsables, créé en 2020. Rencontre avec Sylve Jugand, son fondateur.*

### ***Quel est le métier de Green Connect ?***

Nous proposons aux entreprises des solutions pour digitaliser leurs espaces de travail : équipement visioconférence pour des salles de réunions ou de plus grands espaces comme des amphithéâtres ou des salles de contrôle ; affichage informatif dynamique et réservation de salle ; digitalisation des salles de formations par l'intermédiaire de grandes dalles tactiles, etc.

Green Connect est un facilitateur : en fonction des besoins identifiés du client, nous lui proposons le matériel le plus adapté, nous procédons à son installation puis assurons sa maintenance ; le tout grâce à un réseau de partenaires présents sur l'ensemble du territoire. Nous apportons notre expertise audiovisuelle à nos clients et leur fournissons un conseil et un accompagnement avisé... comme le font finalement les courtiers d'assurance dans leur domaine !

### ***À qui s'adressent vos services ?***

À toute entreprise qui dispose d'au moins une salle de réunion devant être équipée pour la visioconférence. Nous accompagnons à la fois des PME, des ETI et même des entreprises du CAC 40. Nous nous adaptons à chaque fois aux besoins et aux attentes de nos clients, quelle que soit sa taille.



### ***Comment proposez-vous des solutions audiovisuelles responsables ?***

Notre objectif dès la création de Green Connect était de faire entrer la RSE dans le secteur de l'équipement audiovisuel. Le matériel venant majoritairement d'Asie, nous avons décidé de jouer sur la durabilité des produits. 80 % de la consommation de CO2 est liée à la fabrication du matériel, si nous allongeons leur durée de vie, nous agissons finalement sur leur empreinte écologique.

Nous proposons ainsi seulement des produits qui ont une durée de vie de 10 ans minimum. Par ailleurs, nous accompagnons les entreprises pour donner une seconde vie à leur matériel en leur reprenant ou s'il est trop ancien en le recyclant. Nous avons ainsi un partenariat avec Paprec. Enfin lorsque cela est possible nous travaillons avec des fabricants responsables, comme RoomZ pour les dalles de réservation de salles. Cette démarche de durabilité permet également de pallier la pénurie de composants et les délais de livraisons des matériels qui en découlent, donnant la possibilité aux entreprises de concrétiser leur projet sans attendre.

### ***Votre engagement en termes de RSE s'arrête-t-il là ?***

Non, nous sommes également engagés en matière de handicap. Nous sommes ainsi partenaires de l'APHPP<sup>1</sup> afin de favoriser l'inclusion des handicapés dans la société civile et dans le monde de l'entreprise. Concrètement, cela se traduit notamment par un partenariat avec ATF Gaia une entreprise adaptée qui donne une seconde vie aux ordinateurs. Par ailleurs, l'ensemble des matériels que nous proposons sont normés PMR. Nous sommes aujourd'hui un des seuls acteurs dans notre secteur à avoir totalement intégré la RSE au cœur de notre stratégie et du modèle de notre entreprise. ●



Pour plus d'informations



[greenconnectservices.com](https://greenconnectservices.com)

<sup>1</sup> Association pour la prise en compte du Handicap dans les politiques publiques et privées

## Découvrez les prochains événements de votre syndicat !



### > 21 SEPTEMBRE WEBINAIRE AVEC ZEI

*Transformez votre démarche RSE en avantage concurrentiel grâce à Zei !*



### > 28 SEPTEMBRE REMISE DES TROPHÉES COLLÈGE GRAND OUEST

*Matinée d'information suivie du cocktail de rentrée et de la remise des Trophées PLANETE CSCA Grand Ouest*



### > 3 OCTOBRE WEBINAIRE AVEC STOÏK

*La souscription des ETIs à l'assurance cyber avec Stoik*

“ Une mutuelle experte à ses côtés, ça change tout ! ”

**Courtiers de proximité, des solutions santé et des services pour répondre aux besoins de vos clients relevant de 13 branches :**

Bureaux d'études techniques • Transports routiers de marchandises, de voyageurs et sanitaires • Automobile • Immobilier • Restauration rapide • Métallurgie • Propreté • Commerces de détail non alimentaires • Formation • Boulangerie • Maintenance, distribution et location des matériels agricoles et travaux publics

Avec AÉSIO mutuelle, c'est l'assurance d'une expertise avec un conseiller dédié à vos côtés.

Contactez-nous : [courtage@aesio.fr](mailto:courtage@aesio.fr)  
ou sur [partenaire.aesio.fr](http://partenaire.aesio.fr)

**AÉSIO  
MUTUELLE**

C'est ça, la mutuelle d'aujourd'hui